

# ¡Y el niño va..!

Por: Alexander Pacheco

Pieza cómica para 4 actores.

## **Personajes:**

- Manolo (*El burrito*)
- Don Pablo (*Dueño del restaurante y presidente de la asociación*)
- Josefina (*Esposa de don pablo y la cocinera del restaurante*)
- Miembros de la asociación
- Representantes de los seguros
- Títeres

## **Primer cuadro**

### ***Imágenes de destrucción***

*A través de un teatrín, se muestran imágenes de lluvias, inundaciones y diversas características que deja el fenómeno del niño. Música y efectos.*

*Personajes en títeres y efectos de lluvias como avalanchas entre otros.*

### **Hombre de campo**

Se salió el río.

### **Mujer en toalla**

¡Cuidado, se viene el huayco! Corranõ

### **Hombre viejo**

¡¡Huyan por sus vidas!! ¡¡Primero las mujeres y los niños!!

### **Niño**

Esperen, mi gallinita.

### **Hombre viejo**

Corre por tu vida.

### **Niño**

¡Noooo!

### **Mujer con toalla**

¡Cuidado!

*(Aparece la gallinita al final sobre el huayco. Apagón)*

## **Segundo cuadro**

### ***Monologo de Manolo el burrito***

*(Música representativa de la región, Aparece un pequeño burrito, al cual llamaremos Manolo)*

#### **Manolo**

¿Vieron eso? fue lo que llamamos el fenómeno del niño, ¡Que niño! la causa del fenómeno del niño es muy sencilla; de corrientes del norte, vienen aguas calientes que se superponen a nuestras frías aguas, causando intensas lluvias ¡Pero qué lluvias! que afectan a esta parte del planeta. Este fenómeno aparece en intervalos de 2 a 7 años y lleva el nombre de fenómeno del niño, porque generalmente sucede antes o después del 25 de diciembre. ¡Navidad! Este fenómeno crea sequías en la sierra del sur del Perú y lluvias en la costa Norte del Perú. Un cambio fuerte ¿verdad? Ahora veamos las consecuencias (Interacción con el público) Señora usted dígame una consecuencia que trae el niño. Inundaciones, muy bien. A ver usted señor, dígame otra. Enfermedades. Muy bien informado el caballero. Ahora usted señor dígame una consecuencia que trae el niño. Daño en la agricultura. Así es daño en la agricultura. cierre de carreteras. También muy bien a ver que más. Aumento de sarnes, plagas ¿verdad?... que más trae el niño allí un niño dijo las clases cierto, también las clases se ven interrumpidas por el fenómeno del Niño. Cosas malas trae el fenómeno del niño ¿no?, o puede traer cosas buenas también miren que yo soy el burro ah. (Risas) a ver quién me dice las cosas buenas que trae el niño, Mi abuela decía; cuando alguien se tapa la cara se destapa los pies, algo bueno debe traer. El fenómeno como saben trae agua, y en tiempo de escasez de agua, es un gran punto a nuestro favor, Aprovechemos esa agua y plantemos arboles, y hagámoslo cerca a las riveras de los ríos para aprovecharlos en el futuro, claro, cambiemos los cultivos de arroz y algodón por cultivos como el frejol, mango, papaya y banano que se adaptan muy bien, así como el aumento de pesca en los ríos y así. Hay cosas buenas que podemos sacar del niño.

Pero antes del Niño es mejor estar preparados ¿no lo creen? No es por nada, pero hay una famosa frase que dice:

**No tenemos derecho a conocer el futuro. Pero nada nos impide adelantarnos a él.**

*(Música, sale el burrito)*

## **Tercer cuadro**

### ***En el restaurante***

*Música típica de restaurante Piurano del interior, decorados simples y gracioso que dan la atmosfera adecuada. Aparece Doña Josefina la cocinera.*

### **Josefina**

Este seco de cabrito sí que me salió delicioso, ay ya deben de estar por venir de la chacra. *(Se asoma)* si allí vienen. A preparar la mesa.

*(Aparece Don pablo el presidente de la asociación junto con otros dos miembros de la asociación)*

### **Don Pablo**

Entremos muchachos, doña Josefina ya debe tener lista la comida

### **José**

Ya siento el olorcito desde aquí. ¡Huele buenazo!

*(Aparece doña Josefina, con platos y viandas de comida)*

### **Doña Josefina**

Espero que les guste, estuve toda la mañana cocinando el cabrito.

### **José**

Muy bueno Doña Josefina, la mejor cocinera deõ .

### **Doña Josefina**

Gracias Josecito.

*(Aparece corriendo Lucho, un trabajador del campo también)*

### **Doña Josefina**

¿Qué pasa Lucho?

### **Lucho**

Prendan la televisión Doña Josefina, están hablando de lo que paso por aquí hace tiempo.

### **Doña Josefina**

Don pablo encienda la televisión, que está usted más cerca.

**Don Pablo**

A ver.

*(Don Pablo enciende la TV. Inmediatamente los actores van tras el teatrín y accionaran con los títeres. Aparece un periodista, junto con imágenes del último fenómeno del niño registrado. Todo esto en el teatrín de títeres)*

**Raúl (Periodista)**

Entre otras noticias, hoy se celebra doce años desde el último fenómeno del niño que azotó la región .

**Roxana (Periodista)**

Así es Raúl. Y según los expertos se dice que este fenómeno al ser cíclico estaría aconteciendo en un futuro no muy lejano.

**Raúl (Periodista)**

Los últimos "Niño" que acontecieron Piura y Tumbes han sido en los años de 1982, 1983, 1997 y 1998, causando grandes daños y pérdidas.

**Roxana**

¡Qué buena memoria Raúl!

**Raúl**

¡Gracias Roxana! Bien, tenemos en nuestros estudios al Doctor Mastropiero, especialista en el fenómeno del niño.

*(Cortina musical)*

**Roxana**

¡Bienvenido a nuestro programa Doctor!

**Doctor**

Muchas gracias por la invitación, y déjeme decirle que en persona es más linda todavía.

**Roxana**

¡Ay qué cosas dice!

**Raúl**

Bueno doctor, tenemos muchas preguntas que hacerle. (A Roxana) Las preguntas.

**Roxana**

¿Las preguntas?

**Raúl**

Las preguntas para el Doctor.

**Roxana**

Oh entiendo, claro. Dígame doctor, ¿es casado?

**Raúl**

¡Esas preguntas no! ¡Las preguntas sobre el fenómeno del niño!

**Roxana**

Ay disculpen, no se donde tengo la cabeza. ¿Dónde las deje? Aquí están, si. Bien doctor, díganos, ¿qué duración tiene el fenómeno del niño?

**Doctor**

Bien, interesante la pregunta: no se puede precisar con exactitud, pero los últimos dos fenómenos acontecidos tuvieron una duración de seis meses.

**Roxana**

Ah ya veoõ *(Le sonrío al doctor)*

**Raúl**

Bien sigamos con las preguntas, díganos doctor Mastropiero, ¿Qué vulnerabilidades encuentra en nuestra región?

**Doctor**

Vera usted, amigo Saúlõ .

**Raúl**

Mi nombre es Raúl.

**Doctor**

Claro, le decíaõ para responder esa pregunta, lo primero es definir de que hablamos, al decir vulnerabilidad. La vulnerabilidad no es otra cosa que un estado

de debilidad, en este caso, frente a un fenómeno natural. Aquí para dar un ejemplo, he traído una sogá.

**Raúl**

¡Interesante!

**Roxana**

Linda sogá.

**Doctor**

Para demostrar mi idea, necesito la ayuda de ustedõ Emmm Saúl.

**Raúl**

Mi nombre es Raúl doctor.

**Doctor**

Claroõ Saúlõ que diga Raúl, tomara de la cuerda.

**Raúl**

Claro.

**Doctor**

Como ven, esta es una sogá muy fuerte a la vista, como nuestro conductor estrella Raúl.

**Raúl**

Saúl doctor, mi nombre esõ . Ah no, esta vez sí lo dijo bien. Prosiga.

**Doctor**

Se le ve en buena forma. Un hombre fuerte.

**Raúl**

¡Gracias doctor! Hago ejercicios cuando puedo.

**Doctor**

Lo felicitoõ . Ahora jale tan fuerte como pueda de esta cuerda.

**Raúl**

¿Está seguro?

**Doctor**

Por favor

**Raúl**

Allí voy.

*(Raúl jala de la cuerda muy fuerte y esta se rompe saliendo este disparado del estudio)*

**Doctor**

¿Vieron lo que sucedió? Se rompió la cuerda por el lado más débil, porque justamente, tenía un punto vulnerable. La vulnerabilidad es la causa de la mayoría de desastres. Más aún si existe la desorganización. Y por favor es muy importante saber que este fenómeno no es un castigo de dios, para nada. Lo más importante es que hay que estar preparados en las vulnerabilidades ya sean en agricultura planificando cultivos dependiendo el cambio climático, vulnerabilidades en salud, al no tener una cultura a la prevención de enfermedades y lo más importante, la constante limpieza, así como vulnerabilidades en vivienda, al no ser construidas con un material contra las lluvias y el crecimiento urbano desordenado.

Nuestras vulnerabilidades son por ejemplo, en la agricultura, el mal estado de nuestros canales de irrigación y el uso de cultivos poco desarrollados. En salud, es la falta de cultura de prevención e higiene. Y nuestras viviendas son muy vulnerables porque están construidas con materiales poco resistentes.

Entonces lo importante es para que podamos resistir a los desastres y riesgos climáticos que afectan nuestras actividades, tenemos que reducir esas vulnerabilidades. Por ejemplo, sembrando semillas y cultivos más resistentes a esos riesgos climáticos o sembrar en diferentes épocas debido a cambios en el clima. También podemos reducir nuestra vulnerabilidad construyendo casas con mejores materiales y buenos techos. También existen seguros que nos pueden proteger de esos riesgos y reducir nuestra vulnerabilidad a estos eventos desastrosos, pero tampoco son la solución para todo, siempre hay que prevenir y estar preparados.

**Roxana**

¡Qué bonitas palabras doctor!

**Raúl**

*(Aparece adolorido)* Y esto fue todo en el programa de hoy, agradecemos al doctor Mastropiero por su gentil presencia.



**Doctor**

Claro Saúl

**Raúl**

Raúl doctoro

**Doctor**

Claro, Y gracias también a usted señorita. Roxana, gran entrevista.

**Raúl**

Y eso fue todo por el día de hoy, aquí en el programa .

*(Apagón)*

## **Cuarto cuadro**

### ***En la asociación***

*Los miembros de la asociación debaten sobre qué medidas tomar para el futuro de la asociación*

**Don Pablo**

Bueno, después de haber visto ese programa creo que debemos tomar medidas.

**Doña Josefina**

Claro que sí. Debemos ver lo mejor para asociación.

**José**

Yo también creo lo mismo. Los mangos han dado muy buena cosecha últimamente, creo que ya es hora de comprar maquinaria. Un pequeño tractoro

**Doña Josefina**

Eso esta bueno, pero debemos preocuparnos por la salud. Cada vez que viene el niño aquí abundan enfermedades y mosquitos.

**José**

Pero un tractor ayudará a la cosecha y mejor aun si viene el niño a limpiar ciertas zonas que se inundan.

**Don Pablo**

De nada servirá el tractor si la cosecha se echa a perder por las lluvias, si la llegada del niño es inminente debemos pensar en sembrar otras semillas. Usemos el dinero para algo que nos dé una seguridad. Pensemos.

*(Música, los personajes de la asociación caminan por el escenario pensando)*

**Don Pablo**

¡Eso es! Si nosotros buscamos algo que nos de seguridad, allí está la palabra. Busquemos un seguro.

**José**

¿Un seguro Don Pablo?

**Doña Josefina**

¿Y qué es eso?

**José**

¡Mejor usemos el dinero en el tractor!

**Don Pablo**

Un seguro no es una mala idea. Hay muchos seguros hoy en día que nos pueden dar lo que buscamos. Unos amigos de la otra asociación están buscando también un seguro que les de tranquilidad para sus cosechas.

**Doña Josefina**

Don Pablo, y dígame ¿qué es un seguro?

**Don Pablo**

Bueno, un seguro esõ . Emmm es cuando tú te aseguras a algo pues no

**Doña Josefina**

No lo entendí muy bien Don Pablo.

**José**

Mejor el tractor que es más facilito de usar.

**Don Pablo**

Hagamos algo, informémonos bien sobre que trata un seguro y si hay algún seguro que nos puede servir. ¿Les parece? iré corriendo a la otra asociación y les pediré alguna información que puedan tener.

*(Sale Don Pablo, música)*

## **Quinto cuadro**

### ***La asociación***

*En el mismo restaurante y centro de reuniones de la asociación, en una mesa José y Doña Josefina esperan tomando un poco de refresco de maracuyá.*

#### **José**

Hasta el refresco le sale delicioso Doña Josefina.

#### **Doña Josefina**

¡Gracias Josecito!

*(Aparece corriendo Don Pablo)*

#### **Don Pablo**

¡Ya estoy aquí!

#### **Doña Josefina**

¿Porque tanto apuro Don Pablo?

#### **Don Pablo**

Un poco de agua,

#### **José**

Tome.

*(Don pablo bebe un poco de refresco)*

#### **Don Pablo**

Lo que pasa es que en la otra asociación estaban recibiendo a unos vendedores de seguros y a otra gente importante, así que aproveche para pedirles que vengan aquí también, para que nos expliquen mejor de que trata cada uno.

#### **Doña Josefina**

Muy buena idea Don Pablo.

#### **José**

Así les podemos hacer nuestras preguntas.

#### **Don Pablo**

Allí viene el primero, vamos a recibirlo.

*(Música, aparece un hombre vestido de blanco, es el vendedor de seguros de vida)*

**Mr. Vida**

Buenas tardes caballeros, señora mis respetos.

**Doña Josefina**

Un gusto caballero.

**Mr. Vida**

Bien, estoy aquí para responder todas las preguntas que tengan.

**José**

Lo más importante es primero saber que es un seguro.

**Mr. Vida**

Le explico, un seguro es el medio por el cual una aseguradora cobra una prima.

**Doña Josefina**

¿Una prima?

**José**

Un familiar pues doña Josefina, prosiga caballero.

**Mr. Vida**

No, a eso no me refería con prima.

**José**

¿Ah no?

**Mr. Vida**

Un seguro, es lo que una persona le paga a una empresa de seguros mensualmente o anualmente para protegerse de un evento grave y si ocurre este evento la compañía de seguros le paga una suma de dinero según el Contrato establecido ò ò

*(Miradas de los miembros de la asociación)*

**Mr. Vida**

Les daré un ejemplo. ¿Cuál es su nombre caballero?

**José**

José señor, ¡Mucho gusto!

**Mr. Vida**

Supongamos que José se muere o cualquier miembro de su familia.

**José**

¿Porque me voy a morir señor? Si yo estoy bien de salud, o me ha visto con cara de enfermo.

**Mr. Vida**

Es solo un ejemplo.

**José**

Mejor póngalo a Don Pablo, es el presidente de la asociación.

**Don Pablo**

¿Porque me voy a morir yo? Prosiga no más señor.

**Mr. Vida**

Bien, resulta que José se muere y sus familiares, han firmado un contrato con la empresa de seguros que represento para que en el caso de su muerte, la familia reciba dinero en efectivo para poder cubrir los gastos de sepelio además de un dinero extra dependiendo el tipo de contrato.

**Don Pablo**

Eso ya me está comenzando a gustar.

**Doña Josefina**

Y a mí.

**José**

A mí no, creo que mejoró

**Don Pablo**

¡Silencio! (*A Mr. Vida*) Prosiga caballero.

**Mr. Vida**

O en su defecto, también hay seguros que en caso de que José pierda, un brazo se le pague una indemnización, una pierna, de igual modo, hasta un ojo.

**Josefina**

Para que cortar al pobre. Mejor que salga todo en cantidad.

**Don Pablo**

Interesante propuesta amigo.

**Mr. Vida**

Gracias, bienõ . Sólo debe firmar aquí y listo.

**Don Pablo**

Firmar, ¿tan rápido?

**Mr. Vida**

No hay que perder el tiempo, en cualquier momento podría suceder alguna desgracia, lo mejor es tener asegurados a nuestros seres queridos.

**Don Pablo**

Pero antes de firmar dígame ¿es muy caro este seguro?

**Mr. Vida**

El seguro cuesta cuarenta soles al año.

*(Don Pablo abre bien los ojos y haciendo un esfuerzo lee las pequeñas letras)*

Dona Josefa

Muy caro me parece este seguro, mi primo tiene uno que cuesta solo 25 soles.

**Don pablo**

Creo que es un poco elevado el costo. Mejor déjenos un tiempo para pensarlo, nosotros le llamaremos apenas tengamos algo resuelto.

**Mr. Vida**

Como guste. Pero no demore, ya sabe una desgracia podría ocurrir.

*(Ríe y sale)*

**Doña Josefina**

¿Será eso lo que necesitamos?

**José**

Yo no lo creo.

**Don Pablo**

Quizá no sea este tipo de seguro lo que busca la asociación, mejor esperemos lo que diga el otro. Hágalo pasar.

**José**

Claro, Pase señor

*(Aparece un tipo vestido con un sombrero de trabajo y un overol. Es Mr. Maquina. Música)*

**Mr. Maquina**

Buen día, mi nombre es Mr. Maquina y mi trabajo es proveer a personas como ustedes de la tecnología necesaria para incrementar su producción agrícola. Aplausos por favor.

*(Todos aplauden)*

**Mr. Maquina**

Tenemos la maquina, el tractor, el camión que usted necesita. Nuestra empresa tiene años en el mercado, aquí les he traído unos folletos, donde encontraran toda la gama de modelos.

*(Les acerca unos folletos)*

**Doña Josefina**

¿Habrán camioncitos en azul?

**Mr. Maquina**

En la siguiente hoja señora

**José**

Mire Don Pablo, ¡que tales camiones! ¡Mire que tractores!+ con esto al toque sacamos toda la cosecha.

**Don Pablo**

Ya veo

**Mr. Maquina**

Tenemos diversos planes de venta. Y por la compra de uno de nuestros tractores Les regalamos un polo y una cafetera.

**Don Pablo**

¡Interesante!

**José**

¡Un polo!

**Doña Josefina**

¡Ay yo quiero esa cafetera!

**José**

Además mire Don Pablo, los precios no son tan altos; creo que nosotros podríamos pagar ello.

**Don Pablo**

Ya veremos, aun tenemos que analizar la opción.

**Doña Josefina**

Esta es la cafetera que nos ganaríamos *(Mostrando el folleto a Don Pablo)*

**Don Pablo**

Mr. Maquina.

**Mr. Maquina**

Dígame caballero.

**Don Pablo**

Cuéntenos un poco sobre los medios de pago. Aquí veo que el precio total de la maquina no esta tan alejada de lo que tenemos para gastar. Dígame esta cifra del folleto es pagadera en cuanto tiempo.

**Mr. Maquina**

No señor, ese no es el valor total del tractor, no, tan solo es el enganche. El precio total esta abajo.

**Don Pablo**

No lo puedo ver bien.

*(Doña Josefina le acerca una lupa)*

**Don Pablo**

¡Mi madre! Eso es más de lo que pensábamos que costaría.



**José**

Es cierto, es muy caro.

**Doña Josefina**

La cafetera esta bonita, pero es mucho.

**Mr. Maquina**

Pero no deben preocuparse, sé que los precios son altos, pero una vez que paguen el enganche, a través de cómodas cuotas en un periodo no mayor de 20 años podrán hacer suyo este gran tractor.

*(Silencio, esta vez nadie aplaudió)*

**Don Pablo**

Ha sido muy amable por su tiempo.

**Mr. Maquina**

¿Les hable que además de la cafetera y el polo se llevan también unos lindos individuales para la mesa?

**Doña Josefina**

¿Unos lindos individuales?

**Mr. Maquina**

Así es

**Don Pablo**

No se preocupe señor, lo llamaremos si estamos interesados.

**Mr. Maquina**

Quédense con los folletos, para que se distraigan. Con permiso *(Sale)*

**José**

Pensé que sería una buena opción, Tendríamos una mejor producción pero es mucho dinero, estaríamos muy endeudados. Creo que podemos esperar aun por algo mejor.

**Don Pablo**

Lo mismo creo.

**Doña Josefina**

Creo que no hay que perder el rumbo de lo que buscamos. Y eso es algo que nos de seguridad.

**Don Pablo**

Si, Doña Josefina

*(Por un lado aparece Mr. Positivo)*

**Mr. Positivo**

Disculpen, me dijeron los de la asociación del lado que buscaba una pequeña asesoría.

**José**

Si vende maquinaria cara u algún seguro de esos, no queremos nada.

**Doña Josefina**

¡Así es, no queremos nada!

**Mr. Positivo**

Bueno señores, dudo que hayan oído lo que traigo, es algo nuevo, muy nuevo e innovador para esta parte de la región.

**Don Pablo**

Vamos a escuchar al caballero, tome asiento por favor.

**Mr. Positivo**

¡Muchas gracias! Mi nombre es Mr. Positivo y la empresa a la que represento es una compañía de seguros que tiene más de 70 años en la experiencia del mercado asegurador peruano: ¡La positiva! Sin más aspaviento que hacerles señores, lo que les traigo es un seguro contra el fenómeno del Niño

**Don Pablo**

¡Interesante!

**Mr. Positivo**

Supongo que saben en qué consiste un seguro.

**Todos**

Así claro, por supuesto, ¿qué cree?

**Mr. Positivo**

Bien, este seguro señores es un seguro distinto al resto les explico.. El año pasado este tipo de seguro fue aprobado para que sea adquirido por asociaciones de productores y empresas como la suya, ya que este seguro no se puede adquirir individualmente. Es el grupo en si el que puede adquirirlo. Este es un seguro como los que existen en distintas partes del mundo, como son en el caso de terremotos, huracanas entre otros. Este tipo de seguro es únicamente como explico para el fenómeno del Niño. Dígame señora, ¿hace cuanto que vive aquí?

**Doña Josefina**

Toda mi vida señor.

**Mr. Positivo**

Tiene recuerdo de los últimos dos fenómenos del Niño extremos registrados.

**Doña Josefina**

¿Se refiere a uno fuerte?

**Mr. Positivo**

Así es. No a uno leve. Uno realmente fuerte.

**Doña Josefina**

Ay bueno déjeme pensarō Ya me acorde, como me voy a olvidarō si fue aquí no mas enō . ¿Hace cuanto fue Don Pablo?

**Don Pablo**

Uy creo que fue en el 97.

**José**

Uy yo apenas me acuerdo de eso.

**Doña Josefina**

Tú estabas chiquito todavía. Fue fuerte lo que se vivió en esa época. Toda la cosecha se malogro ¿se acuerda Don Pablo?

**Don Pablo**

Si pues. Tanta lluvia también. Pura inundación fue esa época, y el 98 también.

**Mr. Positivo**

¿Y qué hay de 1982 señores?

**Don Pablo**

Ese año hubo un enorme Huayco

**Doña Josefina**

Nunca me voy a olvidar de ese día. ¿Se acuerda Don Pablo?

**José**

Yo no había ni nacido

**Doña Josefina**

Recuerdo que habíamos tenido una buena cosecha hasta queñ .

**Doña Josefina**

¡Qué recuerdos ingratos!

**Don Pablo**

Ya lo creo Doña Josefina.

**Mr. Positivo**

Según veo está de más recordarles los daños que causa el Niño. El tipo de seguro al que represento es un tipo de seguro no tradicional. ¿Qué significa esto? Un seguro tradicional es aquel que por ejemplo. Señor.

**José**

Dígame

**Mr. Positivo**

Supongamos que usted quiere asegurar su parcela.

**José**

¡Claro que sí!

**Mr. Positivo**

Para asegurar su producción con el seguro tradicional conocido también como seguro comercial es de la siguiente manera: Se toma registro del área de su parcela y del cultivo que quiere proteger, además de los posibles riesgos que pueden presentarse. ¿Claro hasta allí?

**José**

Clarísimo.

**Mr. Positivo**

Luego el asegurador, luego de evaluar su parcela y cultivo, fijará un precio para asegurar su producción contra los riesgos climáticos, como lluvias, heladas, sequías, etc.

**José**

¿y cuál sería ese precio?

**Mr. Positivo**

En el seguro comercial o tradicional se evalúa caso por caso, parcela por parcela, y su precio varía según calificación del asegurador. Es un seguro interesante y su costo depende de los riesgos y del tamaño de su parcela. A mayor riesgo mayor precio y si su parcela es muy pequeña puede resultar muy costoso.

**José**

Ya veo.

**Mr. Positivo**

En el caso que suceda un fenómeno climático cualquiera que afecte su producción, un representante de la empresa de seguros lo visitará y evaluará los daños para hacer el cálculo de los pagos correspondientes al agricultor.

**Doña Josefina**

Ah que interesante pero el seguro comercial entonces paga al final de la campaña verdad? ¿y si necesito el dinero antes para poder limpiar los canales o construir muros de contención?

**Mr. Positivo**

Debido a los cambios climáticos, las aseguradoras crean nuevos tipos de seguros para protegerlos a ustedes. Y ese tipo de seguros se llama indexados que se basan en indicadores climatológicos, porque la mayoría de los riesgos agrícolas están relacionados al clima.

**Todos**

Ahhhõ

**Don Pablo**

¿Pero entonces este tipo de seguro es como el de un terremoto?

**Mr. Positivo**

Claro, cierta parte. Aquí un ejemplo. Imaginemos que usted asegura su casa en caso de terremotos. Y en la clausula de seguros esta detallado que se le pagará siempre y cuando el terremoto llegue a digamos 8 grados en la escala de Richter. Así no se haya caído su casa.

**Doña Josefina**

¿Enserio?

**Mr. Positivo**

Así es señora. Es por eso que es muy importante que construyamos nuestras casas con buenos materiales y buena planificación. Pero eso sí, es muy importante saber que estos seguros no están relacionado a mi propia perdida, si el terremoto o desastre sucedido no llego a la escala estipulada en el contrato. Tiene que llegar al grado designado. ¿Está claro?

**Todos**

¡Clarísimo! Al grado estipulado, si no, no hay pago.

**Mr. Positivo**

Y esta misma idea se aplica al fenómeno del Niño basándose con un indicador distinto que pronostica el fenómeno a través de la temperatura del mar que aumenta. El organismo que pronostica se llama la NOAA que es una agencia federal Norte Americana que vigila desde hace más de 50 años el fenómeno del Niño porque como es sabido, es un fenómeno a nivel mundial.

**Don Pablo**

En este caso el seguro depende de la temperatura del mar.

**Mr. Positivo**

¡Así es!

**José**

¿Y cómo hacen esas mediciones?

**Mr. Positivo**

La hacen a través de satélites y maquinas especiales en el mar. Pero lo más interesante de este seguro, es que el periodo de medición es de noviembre a diciembre, y esto quiere decir, que en caso de haber un fenómeno del Niño extremo pronosticado por la NOAA el pago se hace por adelantado. Esto es muy importante ya que significa que ustedes con el dinero podrían tomar las medidas

necesarias para enfrentar las lluvias y utilizar sus bondades para quizá plantar nuevos cultivos.

*(Todos comentan entre ellos)*

**Don Pablo**

Muy interesante caballero, pero aun nos parece que hay gato encerrado en esto.

**Mr. Positivo**

No se preocupe señor, entiendo su preocupación, seré de lo más claro posible.

**Doña Josefina**

¿A cuántos grados debe llegar la temperatura del mar para que nos pague?

**Mr. Positivo**

Buena pregunta. Vera, aquí tengo un cuadro comparativo

*(De su portafolio saca un enorme cuadro donde se señalan los años. Un rota folio)*

**Mr. Positivo**

Como pueden ver aquí en el cuadro comparativo. Fueron en los años de 1982 y 1997 que el aumento de temperatura fue el más alto. Llego según indica el cuadro a 25.36 grados en 1982 y 26.28 grados en 1997 y eso llevó a las lluvias extremas en los años 1983 y 1998. Si hubieran estado asegurados ustedes, hubieran podido cobrar el dinero antes que aconteciera el fenómeno del Niño en la región.

**Don Pablo**

¿Y a partir de cuantos grados la asociación puede asegurarse?

**Mr. Positivo**

Aquí tengo otro tipo de cuadro explicativo, *(Saca otro cuadro de su portafolio)* El seguro empieza a funcionar con una temperatura mínima de 24.5°C hasta una temperatura máxima de 27°C. El pago del seguro depende del promedio de la temperatura de la superficie del mar a la cual llegó en el año que se compró el seguro. Por ejemplo si llega al máximo de la temperatura, o sea a 27 grados promedio, se recibiría el 100 por ciento de la suma asegurada que cada Asociación determina.

**Doña Josefina**

Eso esta medio complicado.

**Mr. Positivo**

Le explico a través de un ejemplo. Verá en el año 97 y 98 la temperatura llegó a 26.28 grados, lo que correspondería al 71 por ciento de la suma asegurada o sea 71 mil soles. Este es un porcentaje relativo a cuanto sube la temperatura del mar.

**Doña Josefina**

¡Ahora ya lo entiendo mejor!

**Mr. Positivo**

Vamos a imaginarnos que la suma asegurada que necesita la Asociación para evitar daños y pérdidas durante un Fenómeno El Niño extremo es de 100 000 nuevos soles. Para una suma de 100 000 nuevos soles el costo anual del seguro es 10 por ciento que es 10 mil soles. Si ustedes hubieran estado asegurados en 1997 y 1998 hubieran podido recibir 71 mil soles.

Miren aquí en este cuadro comparativo, en el eje de abajo está la temperatura del mar y en el eje del lado está el porcentaje de pago del seguro. El pago del seguro depende de cuánto sube la temperatura del mar. Lo bueno de este seguro es que las asociaciones en zonas vulnerables, también tienen acceso a él. Y como les dije; lo bueno es que el fenómeno del niño se anuncia, y eso significa que podemos tomar las medidas de prevención y el pago adelantado. Ustedes deciden que monto de su producción desean asegurar.

**Don Pablo**

Nos parece bien ese seguro.

**José**

Claro, lo podemos comprar unos meses antes que venga el fenómeno del niño y negocio redondo.

**Mr. Positivo**

De esa manera no funciona el seguro José, ningún seguro aceptaría esos términos, por el corto plazo de pago. El seguro debe haber sido comprado un año antes del fenómeno.

**Doña Josefina**

Claro pues José, no seas vivo tampoco.

**Mr. Positivo**

Algo muy importante que saber es que el seguro es valedero por un año. Una vez pasado ese año se deberá pagar nuevamente la prima por un año más, pero se



descontara un 5 por ciento por la renovación. Este seguro es como un seguro de salud uno paga por todo el año y está asegurado contra algún accidente. Nadie quiere que suceda pero uno allí está asegurado. Repito es un seguro anual.

**Don Pablo**

Claro pues, como un SOAT

**Mr. Positivo**

¡Exactamente Don Pablo! El detalle de este seguro es que solo hay una época de compra que es hasta el 31 de enero del 2011

*(Todos se miran)*

**Don Pablo**

Nos da un momento *(Van hacia un lado)* A mí me parece un buen seguro.

**José**

¿Valdrá la pena Don Pablo? Es mucho dinero lo que se paga en prima

**Doña Josefina**

Estamos comenzando con las exportaciones José y si tenemos asegurado nuestra producción es una tranquilidad. Yo que he vivido las anteriores sé lo que te digo. Son seis meses que dura un fenómeno del niño, las pérdidas son mayores al final.

**José**

¿Qué opina usted Don Pablo?

**Don Pablo**

Bueno, estar asegurados es importante y el mecanismo de seguros funcionan así José, se tiene que comprar el seguro cada año. Como te dije es como el SOAT. Y mira ya cuantos años vengo pagando el SOAT y no ha pasado ningún accidente y estoy tranquilo.

**Doña Josefina**

*(Se persigna)* ¡Ni que suceda Don Pablo!

**José**

Bueno

*(Mr. Positivo desde el fondo)*

**Mr. Positivo**

Señores, no tienen que tomar una decisión ahora, lo más importante es que ustedes piensen, analicen bien las propuestas que tiene. Aquí les dejare algunos folletos y no duden en llamarme si desean mayor información y asesoría. Les deseo mucha suerte y que tengan un buen día. Hasta luego.

*(Mr. Positivo sale y los miembros de la asociación se quedan hablando. Música mientras ellos debaten salen)*

**Sexto cuadro**

*(Aparece en el teatrín un letrero que dice; EN UN FUTURO NO MUY LEJANO)*

*Teatrín - Es el set, aparece Roxana y el doctor Mastropiero que es ahora el co - conductor*

**Mastropiero**

Ya estamos de regreso en mi programa el Show del doctor Mastropiero, con mi bella Co - . Conductora Roxanita.

**Roxana**

Ay hola doctor, usted tan galante como siempre

**Mastropiero**

Recuerdas Roxana que hace unos años, antes que el programa se haga mío, hablamos sobre el fenómeno del Niño y sus consecuencias.

**Roxana**

Claro como me voy a olvidar, y más aun que la región del país está siendo azotada por las torrenciales lluvias que han malogrado cultivos y destruyendo hogares.

**Mastropiero**

Tenemos un enlace con Raúl que esta en el lugar de los hechos.

**Roxana**

¿Raúl?

**Mastropiero**

El ex conductor del programa.

**Roxana**

Ah sí claro. Adelante Raúl.

*(Enlace con Raúl)*

**Raúl**

Gracias ex amiga conductora.

**Mastropiero**

Raúl deja por favor el resentimiento e infórmanos ¿qué sucede por allí?

**Raúl**

Bueno como ya era esperado, sucedió lo irremediable, el río se desbordó malogrando cientos de cultivos y las lluvias han provocado deslizamientos obstaculizando las carreteras.

**Mastropiero**

Es lamentable escuchar ello, pero como ya se sabe sin medidas de prevención esto siempre sucederá.

**Raúl**

Pero no todo es tragedia en este lugar del norte, cabe recalcar que algunas asociaciones de agricultores ya habían prevenido el fenómeno y según se comenta, han estado asegurados contra el Niño. Justo vemos aquí a unos miembros de la asociación asegurada. Vamos hasta ellos.

*(Raúl que es el títere sale del teatrín y ahora ya es humanizado por uno de los actores, Se acerca hasta donde están Doña Josefina, Don Pablo y José tomando una rica chicha helada)*

**Raúl**

Disculpen señores, ¿me permiten una pequeña entrevista?

**José**

Hey, usted es el señor de la tele ¿no?

**Doña Josefina**

Que penita que ya no sea el conductor. *(Ríen)*

**Raúl**

Bueno, vemos que están ustedes muy despreocupados. Díganos como han vivido este último fenómeno del Niño extremo.

**Don Pablo**

La verdad señor, que este fenómeno no nos ha afectado

**Raúl**

¿Ah no?

**Don Pablo**

Por lo contrario, hemos estado bien informados y lo más importante asegurados.

**Raúl**

Bueno en ese caso cuéntenos.

**Don Pablo**

Después de un largo tiempo de indecisiones decidimos comprar un seguro y confiar, paso el tiempo y no venia el fenómeno del niño y por un momento pensamos que hubiéramos podido usar el dinero en otra cosa.

**Doña Josefina**

Así es, después la propia compañía nos informo que el fenómeno extremo era inminente y nos pago el porcentaje establecido.

**José**

Allí con el dinero nos pusimos de inmediato alertas para prevenir los desbordes del rio y con esto de que viene mucha agua, decidimos cambiar de cultivos. Ahora tenemos cultivos que van muy bien con este clima. Y lo ahora ya estamos viendo la posibilidad de comprar maquinaria para la asociación.

**Raúl**

¡Tuvieron suerte entonces!

**Doña Josefina**

No, supimos realizar medidas de prevención. Hay algo que es bien cierto y es que no tenemos derecho a conocer el futuro. Pero nada nos impide adelantarnos a él.

*(Risas y aplausos)*

**Raúl**

Y esto fue todo. Informo con ustedes Raúl del Barrio.

**Doña Josefina**

Chau y no olviden que es mejor prevenir que lamentar.

**Don Pablo**

¡Chau!

**José**

¡Chau!

*(Música, aparecen diferentes letreros por el teatrín dando las últimas ideas claras, acompañado de los créditos finales: Esta fue una producción de la GTZ)*

**FIN.**